

Spécialiste en recrutement dans les métiers de la Vente, et du Management.



*"Cibler vos
besoins et
vos attentes
pour réaliser
vos objectifs"*



PROFORMA RECRUTEMENT :
Spécialisé en recrutement
dans les métiers de la Vente
et du Management de Commerciaux

Après plus de 25 ans d'expérience dans les domaines de la formation, du coaching et du conseil au service des entreprises, nous nous devons de vous apporter notre expertise en terme de recrutement de Vendeurs, de Commerciaux et de Managers Commerciaux.

Ainsi nous vous apportons une solution RH opérationnelle, afin d'optimiser au mieux la performance de votre entreprise.

VOS AVANTAGES

- Faire appel à **PROFORMA**, c'est vous garantir un service de **qualité** dans l'accompagnement de vos collaborateurs.
- C'est **un seul organisme** répondant à vos besoins au cœur de votre entreprise, avant – pendant – après le recrutement.
- Des intervenants **spécialisés** dans le recrutement, la formation et l'accompagnement de Commerciaux et de Managers Commerciaux.
- Un **gain de temps et d'efficacité** en nous confiant l'intégralité du process d'intégration de vos collaborateurs Commerciaux.

**Nos formules
« PACKS »**



Pack

Recrutement

Pack

Réussite

Pack « Recrutement »

1. **Définition du profil** : Ensemble, nous définissons le profil idéal que vous recherchez : niveau d'étude, expériences, savoir faire, entreprise cible, savoir être.
2. **Sourcing** : Rédaction de l'annonce, mise en ligne sur le site Monster.fr, tri des CV, présélection téléphonique des candidats. réponse aux candidats, Approche directe sur « Job Board ».
3. **Evaluation** : Entretien en face à face avec l'un de nos consultants-recrutement, et test de savoir-être (Possibilité d'organiser des sessions collectives).
4. **Short list** : Présentation de la sélection de candidats, Prise de rendez-vous pour les entretiens avec l'employeur, Débriefing après entretiens.
5. **Prise de références** : Systématique auprès du dernier employeur.
6. **Aide à la décision** : Notre consultant vous accompagnera jusqu'à la décision finale.
7. **Bilan d'intégration** : Entretien Post recrutement deux mois après l'embauche.



Le pack recrutement comprends, une annonce sur le site Monster.fr, une journée d'intervention sur site.
L'annonce supplémentaire sera facturée 565 euros ht et 900 € HT la journée de recrutement supplémentaire sur site

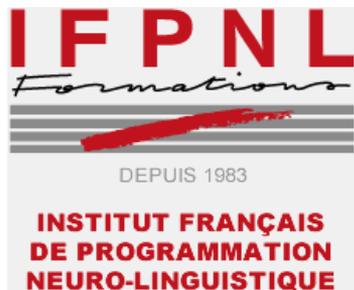
Pack « Réussite »

- 1. Pack « Recrutement »** : Le Pack Réussite reprend les 7 étapes du Pack Recrutement
- 2. Formation Intégration** : Accompagnement de 2 jours sur site par un consultant expert qui assurera la formation du nouveau collaborateur permettant d'optimiser sa prise de fonction.
- 3. Plan d'action** : Mise en place d'un plan d'action avec le collaborateur reprenant les fondamentaux liés à la fonction et les objectifs préconisés par l'entreprise.
- 4. Coaching** : Coaching téléphonique à raison d'une heure par semaine, permet d'aider le collaborateur pendant les deux premiers mois suivant son intégration
- 5. Bilan d'intégration** : Bilan d'intégration post recrutement 2 mois après l'embauche et contrôle des mises en mouvements liées au plan d'action.



NOTA : Cette prestation peut être engagée sans le Pack Recrutement pour accompagner un collaborateur déjà en place.

Le pack recrutement comprends, une annonce sur le site Monster.fr, une journée d'intervention sur site.
L'annonce supplémentaire sera facturée 565 € HT et 900 € HT la journée de recrutement supplémentaire sur site



Formés à l' **IFPNL**, **Jean-Michel FAIVRE** et son équipe de **consultants** utilisent les outils de la PNL, remarquables d'efficacité pour détecter les « profils » de chaque candidat. Ces outils, associés à leur expérience de plus de 20 ans dans le conseil et l'accompagnement d'entreprises, leur permettent de **mieux comprendre les modes relationnels et le fonctionnement** d'un individu, base essentielle en recrutement.



VOS INTERVENANTS

- **Managers en entreprise et Professionnels du recrutement**, nos consultants en recrutement possèdent cette **double compétence**, afin de vous accompagner au mieux dans l'intégration de vos Manager et de vos commerciaux, avant, pendant et après le recrutement.



NOS HONORAIRES

Pack « Recrutement » :

- **Poste de Commercial :** 4 950 € HT
- **Poste de Manager commercial :** 5 950 € HT

Pack « Réussite » :

- **Poste de Commercial :** 7 950 € HT
- **Poste de Manager commercial :** 8 950 € HT

Conditions générales de vente :

50% au démarrage de la mission, le solde à la confirmation de l'embauche du candidat.

Ces budgets s'entendent hors frais de déplacements – au départ de Marseille, de location de bureaux et de passages d'annonces.

Le pack « Recrutement » comprends, une annonce sur le site Monster.fr, chaque annonce supplémentaire sera facturée 565 € HT.

La journée d'intervention supplémentaire sur site sera facturée 950 € HT.